

Zemax 顾问合作伙伴计划

简介

Zemax 与光学设计顾问有着长期的合作历史，他们使用 Zemax 产品和技术为全球光学行业的多个客户提供设计服务。Zemax 重视这种关系，并希望以一种结构化和互利的方式发展这种伙伴关系。为了实现该目标，Zemax 设计了 Zemax 顾问合作伙伴计划。

计划目标

该计划旨在：

- 让光学设计顾问能够以优惠价格使用我们旗舰产品中的所有最新技术
- 通过为光学设计顾问推荐光学设计需求来帮助他们发展业务
- 协助光学设计顾问展示其光学设计成果以及对 Zemax 软件的应用
- 通过 Zemax 顾问伙伴关系在多个方面实现共赢

面向对象

本项目参与者仅限于员工数不超过 5 人的光学设计咨询公司，需为多家厂商提供设计服务，并且是 Zemax 产品的积极倡导者。

项目参与者福利

- 该项目参与者能够以人民币 22,125 元的价格享有 Zemax 顾问合作伙伴计划软件包的一年订阅。该软件包包含以下产品的一年订阅：
 - 单人位单人版 OpticStudio® 旗舰版订阅授权
 - 单席位网络版 OpticsBuilder™ 订阅授权，目前适用于 SOLIDWORKS，如新增适用软件，项目参与者将自动获得支持新增软件的版本。
- Zemax 会在官网上列出计划参与者的公司名称及联络方式。
- Zemax 将尽可能将设计需求介绍给该计划的参与者。
- Zemax 将邀请计划参与者在 Envision 用户交流会上分享设计经验，并通过白皮书、案例分析等方式展示参与者前沿的光学设计与创新。
- Zemax 还将帮助项目参与者为对软件感兴趣的机构进行 OpticStudio 使用培训。

项目参与者义务

我们期望参与者能够积极推广 Zemax，并在参与计划期间至少满足以下其中一项。如无法满足则可能无法继续参与该计划。

- 展示 Zemax 产品在光学设计中的应用的白皮书/技术文章
- 客户推荐/案例分析
- 对接软件购买需求
- 在 Zemax 主办参与的研讨会上作报告
- 发布博文

条款与条件

1. 本计划仅限为多家厂商提供光学设计服务的光学设计咨询公司参与。
2. 计划参与者所购软件需按年更新，参与者必须满足至少一项义务要求才可以该计划下的优惠费率更新软件。
3. 每个咨询公司最多可以获得两套 Zemax 顾问合作伙伴计划软件包。如需额外软件席位，需按照标准商用价格购买。
4. 计划参与者必须接受 Zemax 标准用户协议才能获得软件。
5. 该计划优惠价格不可与其他优惠同享，例如批量折扣等。
6. 拥有 OpticStudio 永久版授权的计划参与者，仍可基于相应的条款与条件使用其软件，不受本计划影响。
7. 我们不希望计划参与者通过“交易”之前购买的 OpticStudio 永久授权来获得参加这个项目的资格。
8. 计划参与者不能够通过“交易”之前购买的 OpticStudio 席位来获取 Zemax 顾问合作伙伴计划软件包的优惠。
9. Zemax LLC 保留修改本项目条款的权利。

China@Zemax.com

Zemax

版权归 © 2020. Zemax LLC 所有
OpticStudio 和 OpticsBuilder 为 Zemax LLC 注册商标/商标
所有其他注册商标/商标归其所有人所有